



Alta Via SnapAddy Schnittstelle für NetSuite

Die Alta Via SnapAddy-Integration für NetSuite automatisiert die Migration von Kontakten und Besuchsberichten aus SnapAddys "Grabber" und "VisitReport" in NetSuite.

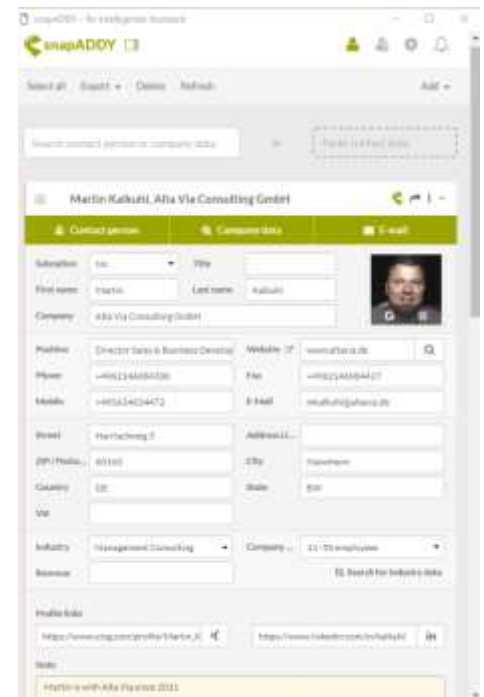
Hier eine kurze Beschreibung der Tools:

Grabber

Der SnapAddy-Grabber sammelt automatisch Kontaktdaten aus verschiedenen Datenquellen wie E-Mail-Signaturen, Visitenkarten, Webseiten und bereichert diese mit Informationen wie Firmendaten, zusätzlichen Firmenkontakten, E-Mail-Adressen und Informationen aus Business-Netzwerken wie LinkedIn und XING.

Features:

- | | |
|-------------------|-----------------------------|
| Kontakt Suche | Business Card Scan |
| Email Validierung | Adressen Grabber |
| Kontakt Crawler | NetSuite-Integration |



Weitere Details zum Grabber finden Sie hier: <https://www.snapaddy.com/de/snapaddy-grabber.html>

VisitReport

SnapAddys VisitReport erstellt digitale Besucherberichte für Messen. Das altmodische Lead-Management im Bereich Außendienst und auf einer Messe mit papierbasierten Besuchsberichten ist zu kompliziert, dauert zu lange und der Organisationsaufwand ist zu hoch, wenn Sie viele Papier verwalten müssen. Mit dem VisitReport werden Besuchsberichte innerhalb von Minuten erstellt und anschließend in NetSuite übertragen. Follow-ups können unmittelbar nach dem Besuch oder täglich am Ende der Messe von Ihren Backoffice Mitarbeitern bearbeitet werden und Ihr Kunde erhält noch selben Tag die gewünschten Informationen.

Features:

- | | | |
|--|-----------------------|-------------------------------|
| Fragenkatalog_einfach selber konfigurieren | Offline Verfügbarkeit | Mehrsprachigkeit |
| Zeichnungen erstellen | Business Card Scan | NetSuite - Integration |
| | Anhänge als Bilddatei | |

Mehr Details zum VisitReport finden Sie hier: <https://www.snapaddy.com/de/snapaddy-visitreport.html>

ORACLE + NETSUITE Integration Daten aus dem **Grabber** oder **VisitReport** werden

über die SnapAddy-Integration von Alta Via als Kontakt, LEAD, Unternehmen, Partner oder Lieferant direkt in **NetSuite** übertragen. Alternativ können Sie einen *custom record* verwenden, von dem aus Sie individuell entscheiden, ob Sie einen Kontakt, ein LEAD, ein Unternehmen, einen Partner oder einen Lieferanten erstellen, nach Duplikaten suchen oder ein eigenes Feature erstellen möchten.

 is available for     



kontaktieren Sie suiteapps@altavia.de
für weitere Information

